






 Microsoft Dynamics CRM

Optimisez la démarche commerciale

Et pilotez vos équipes



-  Inn4 CRM la solution idéale pour augmenter la compétitivité de vos commerciaux itinérants, depuis la prise des commandes jusqu'au recouvrement des règlements.
-  Inn4 CRM constitue une protection efficace contre les ennemis naturels de l'entreprise : perte de temps, erreur de communication et manque d'information.
-  Avec Inn4 CRM, gagnez la course à la rentabilité !

Microsoft
CERTIFIED
Technology Specialist



**Optimisez la démarche commerciale
Et pilotez vos équipes**



Prise de commande

- Permet à un commercial de récupérer son planning de tournée, les mises à jour de son tarif, de ses articles ainsi que les promotions et les stratégies marketing définies par le siège.
- Une solution aisée et simplifiée de prise de commande avec une intégration des données dans le système central via synchronisation en web services.



Vente Mobile

- Permet de gérer les ventes sur différents sites itinérants ainsi que le stock embarqué.
- Assure une communication avec l'informatique centrale par synchronisation des données.



Merchandising

- Planification des programmes de visite des enseignes par merchandiser, par semaine, par magasin, ...selon les besoins.
- Affectation des magasins par secteur et par catégorie. Gestion de l'historique des magasins visités (date de visite, merchandiser concerné).
- Saisie des linéaires et des données au niveau du point de vente (renseignement sur rayon, référence de l'assortiment, matériel de présentation).
- Analyse des performances en termes de vente, volume, chiffre d'affaire, marge, stock, linéaire développé, attractivité, productivité, rentabilité et stockage.
- Communication avec l'informatique interne (import/export des données quelle que soit la plateforme).

Rue Lac Lemman - Les berges du lac 1 - Immeuble Omran – 2^{ème} étage - 1053 Tunis
Tél. : (+216) 70 014 380

Email : contact@aiventu.com

www.aiventu.com